

TUS PRIMEROS 30 DÍAS

ADQUISICIÓN DE CLIENTES/VENTA MINORISTA: COMPARTIR CON FRECUENCIA LOS PRODUCTOS DE NHT GLOBAL CON PERSONAS NUEVAS

Reunión de demostración facial

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Demostración facial 1 a 1

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

COMPARTIR TESTIMONIO DEL PRODUCTO

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

CONSTRUCCIÓN DE EQUIPOS/AUMENTO DEL CRECIMIENTO: COMPARTIR CON FRECUENCIA LA OPORTUNIDAD DE NHT GLOBAL CON NUEVAS PERSONAS

Evento en casa del Lanzamiento del negocio

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Fecha: ___ / ___ / ___

Hora: ___:___

Resumen de la reunion 1 a 1

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

Invitar a ver los eventos en vivo o presentaciones grabadas

1. _____ L/R
2. _____ L/R
3. _____ L/R
4. _____ L/R
5. _____ L/R
6. _____ L/R
7. _____ L/R
8. _____ L/R
9. _____ L/R
10. _____ L/R

DESARROLLO PERSONAL (LIBROS/AUDIOS/TALLERES/SEMINARIOS)

www.infofiel.com

REGISTRO PARA CUENTA
GRATUITA
FECHA: ___ / ___ / ___

Visto:

1. _____
2. _____
3. _____

LIBRO/EBOOK

1. _____
2. _____

Sugerencias:

Los secretos de la mente millonaria
La ciencia de hacerse rico
Naciste rico
La magia de pensar en grande
Deseos Cumplidos
Las estaciones de la vida
Desperando al gigante interior

Fecha de inscripción:

___ / ___ / ___

Primeros pasos,
capacitación completada:

___ / ___ / ___

Entrenamiento revisado

___ / ___ / ___

Con: _____

Mantente comprometido y conectado

Información global sobre
NHT Global
FACEBOOK:

Steamteam NHT GLOBAL
COMMUNITY _____

Objetivo de avance de rango

Al final de los 30 días:

- Asociados _____
- Líder _____
- Líder de grupo _____
- Líder Senior _____
- Director _____
- _____

Productos comprometidos a usar

CUIDADO DE LA PIEL

1. _____
2. _____
3. _____

BIENESTAR

1. _____
2. _____
3. _____

OTROS

COMO ENVIAR UN MENSAJE:

INVITAR A UNA REUNIÓN DE DEMOSTRACION DEL FACIAL

INVITAR A UNA REUNIÓN 1 A 1 PARA UNA DEMOSTRACIÓN GRATUITA DEL FACIAL

COMPARTIR UN TESTIMONIO O PRODUCTO QUE LOS AYUDARÁ

INVITAR A UNA REUNIÓN 1 A 1 PARA HABLAR DE LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO.

INVITAR A UN EVENTO DE LANZAMIENTO DEL NEGOCIO

INVITAR A UNA PRESENTACIÓN EN VIVO O GRABADA.

**CÓMO UTILIZAR LAS REDES SOCIALES PARA CONSTRUIR
RELACIONES E INVITAR**