



Cómo mantener la mentalidad positiva



Expositor: **Joe Garcia**

18 de julio de 2020

Desde Internet hasta las redes sociales, la industria del mercadeo de redes ha sido testigo de múltiples cambios de reglas importantes en los últimos 30 años que han cambiado drásticamente la forma en que hacemos negocios. Para ayudarte a navegar por tu negocio en tiempos de cambio, el Embajador Global Joe García describe cinco pasos que puedes seguir para mantenerte enfocado y encaminado a alcanzar tus objetivos.

Los 5 Pasos

**PASO
1**

Conoce tu destino. ¡No puedes lograr el éxito en la vida si no sabes a dónde vas! Sé muy claro sobre lo que quieres, luego enamórate de ello y conviértelo en tu pasión.

**PASO
2**

Participa en tu desarrollo personal. Trabaja en desarrollar tus habilidades todos los días. *Por ejemplo:*

- Encuentra libros de desarrollo personal o podcasts, o asiste a seminarios locales.
- Aprende todo lo que puedas sobre NHT Global. (Por ejemplo: los productos, planes de incentivo, promociones continuas, capacitaciones, políticas y procedimientos, etc.)
- ¡Mejora tus habilidades para hablar en público!

PASO 3

Mantén un registro de tus actividades y establece objetivos de actividad diarios, semanales y mensuales.

“Si no has alcanzado el primer rango en el plan de reconocimiento, establece un plan para llegar al primer rango. Es el rango más importante en nuestro plan de reconocimiento ”. - Joe Garcia

Enumera tus objetivos de actividad a continuación:

DIARIO	SEMANAL	MENSUAL
• _____	• _____	• _____
• _____	• _____	• _____
• _____	• _____	• _____

Ejemplos: “háblale a un número X de prospectos acerca de los productos NHT Global,” “toma un número X de pedidos minoristas por semana,” “asiste a un número X de capacitaciones en vivo por mes,” “invita a un número X de invitados a los eventos del equipo,” “realiza personalmente un número X de presentaciones en vivo,” “registra un número X de nuevos miembros del equipo,” etc.

PASO 4

Conéctate al sistema NHT Global. Asiste a todas las capacitaciones, presentaciones, eventos y reuniones de la compañía y del equipo. Asegúrate de ser agregado a los grupos de mensajes de tu equipo y a los grupos con tus patrocinadores. Sigue a NHT Global en las redes sociales:



- Corporate
- CIS
- Perú
- México
- Europe
- India

- @nhtglobalcorporate
- @NHTGlobalCIS
- @NHTGlobalPeruOfficial
- @NHTGlobalMexicoOfficial
- @nhtglobaleurope
- @nhtglobalskandinavien
- @nhtglobalindiaofficial

- @nhtglobal_official
- @nhtglobal
- @nhtglobalperuoficial
- @nhtglobalmexicoofficial
- @nhtglobal_europe
- @nhtglobal.scandinavia
- @nhtglobalindiaofficial

PASO 5

Mantente en comunicación regular con tu línea ascendente. Úsala como un recurso diario para ayudarte con clientes potenciales y prospectos de negocios. ¡Programa llamadas por adelantado y ponlas en tu calendario para que no se te olviden!

“Cuando comencé en 1993, tenía hambre de éxito ... así que me acercaba a mis líderes de línea ascendente y a mi patrocinador varias veces al día”



Joe Garcia

“Lo que alimentamos a nuestras mentes diariamente es lo que atraemos.”

Joe García es un destacado experto en los negocios de NHT Global y Embajador Global que comenzó su carrera de mercadeo de redes en 1993. Desde entonces, sus viajes lo han llevado a más de 60 países de todo el mundo donde ha realizado innumerables presentaciones transformadoras y ha capacitado a incontables personas. Le apasiona ayudar a las personas a desarrollar sus negocios y construir equipos fuertes. Actualmente reside en Toronto, Canadá con su esposa Margaret.

Sigue a Joe las redes sociales:

