

Vijf tips naar onmetelijk succes

Ik ben betrokken in de Netwerk Marketing industrie sinds 2007. Mijn eerste kennismaking met deze markt was er een van verbazing en ongeloof. Hoe was het mogelijk dat ik, als naar mijn mening gelouterde Salesman, nog nooit gehoord had van de aanbeveling Marketing. Het is naar mijn idee de meest zuivere vorm van ondernemerschap, ongeacht kennis en ervaring, diploma's, ervaring huidskleur en geslacht. Verkooptalent speelt geen enkele rol. De kansen in deze industrie zijn voor iedereen dezelfde. Al snel viel het mij op dat veel mensen deze manier van distributie vergelijken met een Piramide opbouw. Dat is het natuurlijk ook, echter dat is iets wezenlijks anders dan de bij wet verboden piramidespellen.

Elk bedrijf, vereniging of organisatie is gebaseerd op hiërarchische verhoudingen waarbij de netwerkmarketing meer dan waar dan ook ruimte geeft voor persoonlijk,- en financieel succes. Toon mij een bedrijf of organisatie waarbij de laatst ingestapte persoon meer succes kan hebben dan de directeur of het management. In Netwerkmarketing is dit mogelijk, sterker nog er zijn vele voorbeelden van te noemen. Het netwerk waarbij ik me bezig houd kent geen provisie over het inschrijven van mensen, maar kent slechts een financiële vergoeding over verkochte producten in de vorm van provisie en commissies.

In de 7 jaar dat ik me nu bezig houd met deze business heb ik veel mensen fouten zien maken, dezelfde die nu zeven jaar later nog steeds gemaakt worden. Veel mensen worden benaderd op een manier die we zelf eigenlijk ook niet wenselijk achten. In dit artikel deel ik de 5 stappen naar succes die voor mij werken en die ik met de ervaring van de afgelopen 7 jaar heb opgebouwd. Lees ze en doe ermee wat je wilt, het is jouw vrije keuze. Een wijs man leert van zijn eigen fouten, een echt wijs man leert van de fouten van een ander.

1. **Luister en wees stil** - Hoe minder je zendt hoe meer geld je zult verdienen. Minder is meer. Stop met mensen binnen te praten bij NHT Global. Lukt het jou om iemand binnen te praten, dan lukt het een ander om ze er snel weer uit te praten. Dit is de grootste en meest gemaakte fout binnen netwerkmarketing. Slecht 3 tot 5 % is succesvol. Maak er je doel van om minimaal 10 % succesvol te maken en je bent miljonair.
2. **Wees gefocust op Toegevoegde Waarde** - Presenteer de kans van NHT Global op je relaties hun wensen en dromen en niet op jouw drang naar succes. Ga op zoek naar de intrinsieke behoefte van je relaties en kijk niet naar deze prospects met een dollarteken in je ogen. Mensen doen dingen voor hun eigen redenen en niet voor die van jou. Als ze alleen jou maar helpen met jouw doelen, denk je dan echt dat ze in beweging komen? Deel met ze hoe NHT Global hun leven positief kan veranderen. Geef ze een kans om uit de carrousel te stappen. Geef ze een vehikel waarmee ze hun dromen kunnen realiseren. De meeste mensen worden uniek geboren maar sterven als kopie. Geef ze hun uniciteit terug en help ze met hun dromen, wensen en uitdagingen. Veel mensen kampen met problemen en de maand duurt nog zo lang terwijl het geld al op is. Een extra inkomen van € 500,- per maand maakt al een enorm verschil in de kwaliteit van hun leven. Je kunt alles in het leven bereiken als je anderen helpt met hun succes.

3. Gebruik al je middelen - Als je het vertelt vergeten ze het en twijfelen ze aan je woorden. Als een ander het zegt dan geloven ze het vaak veel eerder. Laat het ze ervaren en ze onthouden het. Maak ze ambassadeur, geef ze een belevenis en neem ze mee in de emotie van de kans. Attendeer ze op de site: www.steamteam.ca geef ze titels van goede boeken, informeer ze over alle ontwikkelingen, organiseer twee op eens en neem ze mee naar seminars en events. Organiseer productdemo's, deel samples uit en laat ze ervaren wat de producten met ze doet. Maak gebruik van de leiders binnen NHT Global en doe testimonials. Creëer de ultieme NHT Global droom.
4. **Leer hoe je het moet vertellen** - Let op, De angst om niet mee te delen in het succes is een grotere motivatie dan de wens om mee te doen, Fear of Loss! De meeste mensen proberen uit te leggen dat ze binnen een jaar € 100.000 verdienen. Is dat geloofwaardig? Mensen willen hebben dat wat ze niet kunnen hebben. Deel de power van NHT Global en neem ze dan mee in het avontuur van succes. Laat ze voelen dat ze iets groots gaan missen. This will be a million dollar Business, do you want to be part of this? De meesten zeggen ja of nee!! Ik stop ze in mijn succesteam of ik zet ze op de lijst voor later. Momentum is alles. Wil iemand niets laat hem of haar dan los en schrap ze uit je lijst. Dit zijn niet de mensen die succesvol zullen zijn. Maak jouw file of Greatness, dat is jouw Dreamteam.
5. **Mensen zullen jou niet volgen als je niet 100 % committent geeft** - Ze weten dat jouw uitstraling moet zijn: Ik weet waar ik naartoe ga, en als je meedoet neem ik je mee op pad. Mensen volgen charismatische leiders. Je moet jezelf projecteren als een succesvol zakenman/vrouw, die druk en doelgericht is en onderdeel is van een succesvolle organisatie. Onthoud dat amateurs proberen te overtuigen en dat professionals scoren. Het gaat om het momentum, de juiste mensen op het juiste moment op de juiste plaats. Dat is empathie.

"Succes is een keuze"