

Feuille de vos objectifs

(A compléter et à transmettre à votre parrain dans les 24h qui suivent votre inscription)

Combien avez-vous besoin de gagner par mois pour que cette entreprise vaille votre implication ?
(Soyez précis, mais soyez aussi réaliste. Penser petit au début peut renforcer la confiance.)

Après 30 jours: _____ 90 jours: _____

6 mois: _____ 12 mois: _____

Combien d'heures environ par semaine êtes-vous prêt(e) à vous engager de façon réaliste pour gagner ce revenu mensuel ?

Pourquoi avez-vous rejoint NHT Global ? Ecrivez au moins 10 raisons, vos vrais désirs.

(Par exemple : Gagner 200 € en plus chaque mois, avoir une meilleure santé, acquérir de nouvelles compétences, être avec des gens plus positifs, être mon propre patron, acheter ma maison de rêve, parcourir le monde, avoir la liberté financière, la liberté de temps, une voiture de rêve, acquérir de nouvelles compétences de développement personnel, satisfaire un conjoint agaçant, etc .) Pensez à ces objectifs et imaginez les réalisés. Mettez cela dans votre esprit, comment est-ce, quel genre de personne êtes-vous devenue, etc.

- | | |
|----------|-----------|
| 1. _____ | 6. _____ |
| 2. _____ | 7. _____ |
| 3. _____ | 8. _____ |
| 4. _____ | 9. _____ |
| 5. _____ | 10. _____ |

Pourquoi vous sentez-vous obligé(e) d'avoir du succès dans votre activité NHT Global ?

(Par exemple: pour permettre à ma fille d'aller à l'université, de quitter mon emploi et son atmosphère négative, acheter une maison, passer plus de temps avec ma famille, de me prouver que je peux le faire, avoir plus d'argent pour faire les choses que je veux , montrer à mes amis qui ont dit que je ne pouvais pas être couronnée de succès, prendre ma revanche sur la vie, etc)

Décrivez quels genres de problèmes vous feraient arrêter de travailler dans votre activité NHT Global

(Par exemple: une mauvaise ambiance, une décision injuste prise par quelqu'un d'autre, un sponsor cupide, un distributeur ou un client contraire à l'éthique, de pauvres résultats de recrutement, l'incapacité à produire des résultats dans mon groupe, un service client médiocre, le rejet de perspectives, pas de soutien de la famille, etc.)